

Gebr. Ostendorf Kunststoffe

Zwei Softwarelösungen - ein perfektes Ergebnis



Die Gebr. Ostendorf Kunststoffe GmbH mit Hauptsitz in Vechta und Niederlassungen in Emstek (Niedersachsen) und Rain am Lech (Bayern) zählt seit 1973 zu den führenden Herstellern und Anbietern von Kunststoff-Abwasserrohrsystemen. Als Partner des Sanitär- und Baustoffhandels vertreibt das Familienunternehmen mit über 400 Mitarbeitern nicht nur die eigene Markenwelt, sondern produziert auch für andere Anbieter. Das Angebotsspektrum umfasst rund 4000 unterschiedliche Artikel.



Ostendorf
Kunststoffe



Kunde Ostendorf

ORTEC

Gebr. Ostendorf Kunststoffe GmbH

Industrie
Hersteller von
Abwasserrohrsystemen

Über Ostendorf

- 4000 verschiedene Artikel
- 8000 Aufträge/Monat
- bis zu 3000 Touren

Lösung

ORTEC Load Building
(Laderaumoptimierung/OLB)
ORTEC Routing and Dispatch
(Tourenoptimierung/ORD)



Die Herausforderung

- Bei der Gebr. Ostendorf Kunststoffe GmbH ging es um die Einführung einer neuen Software für die Laderaumoptimierung in Kombination mit einer Tourenplanung. „Eine besondere Herausforderung bildete dabei die Berücksichtigung der äußerst heterogenen Produktpalette mit unterschiedlichsten Abmessungen und Verladeanforderungen“, erläutert Jürgen Sorg, Senior Project Manager bei ORTEC. Außerdem war bei der Projektierung zu berücksichtigen, dass parallel ein neues ERP-System eingeführt werden sollte.
- Gewachsene Strukturen sowie eine manuelle, auf Papier basierende Arbeitsweise hatten in der Vergangenheit zu Defiziten bei Transparenz, Bestandssicherheit und Lieferqualität im Versand geführt. Im Zuge einer umfassenden Digitalisierungsstrategie entschied sich das Unternehmen für die softwaregestützte Optimierung sämtlicher Logistikprozesse. Dabei galt es unter anderem zu berücksichtigen, dass die beiden norddeutschen Werke gleichermaßen als Lieferort und als Umschlagpunkt fungieren.
- Der Hersteller belädt für den Werksverkehr eigene und fremde Lkw sowie für den Export Überseecontainer.

Die Lösung

ORTEC hat seine Lösungen für die Laderaumoptimierung und für die Tourenplanung eingeführt. Beide Anwendungen wurden an das bestehende ERP-System e.bootis-ERP II und das ebenfalls vorhandene Lagerverwaltungssystem angebunden. Die Laderaumoptimierung und die Tourenplanung arbeiten interaktiv zusammen: Dazu ermittelt OLB auf Sendungsebene einen Lademeterwert, der dann in ORD als Planungsgröße verwendet wird. Geplante Touren werden per Tourcheck an den OLB übergeben, damit geprüft wird, ob die Ware in der geplanten Art und Weise auch tatsächlich auf das jeweilige Fahrzeug passt. Erst wenn dieser Check bestanden ist, wird die Tour auch ausgeführt oder der Disponent nimmt manuell entsprechende Korrekturen vor und plant die Tour um.

Tourname	OLB Meldung	Tourstatus	Resourcefond	Tourbeginn	Tourende		
41187ORS	Jumbo Hängerzug	Ladentherapie OLB erfolgreich	Versandregabe	7700 x 7700 x 3000	52	06.02.2019 07:14	07.02.2019 10:07
41188ORS	Jumbo Hängerzug	Ladentherapie OLB erfolgreich	Versandregabe	7700 x 7700 x 3000	85	06.02.2019 07:00	08.02.2019 14:40
41189ORS	Jumbo Hängerzug	Ladentherapie OLB erfolgreich	Speitler ermittelt	7700 x 7700 x 3000	95	07.02.2019 06:00	07.02.2019 11:59
41182ORS	Jumbo Hängerzug	Ladentherapie OLB erfolgreich	Versandregabe	13600 x 2600	70	06.02.2019 16:32	06.02.2019 08:54
41184ORS	Jumbo Hängerzug	Ladentherapie OLB erfolgreich	Versandregabe	7700 x 7700 x 3000	25	06.02.2019 21:54	07.02.2019 07:50
41185ORS	Jumbo Hängerzug	Ladentherapie OLB erfolgreich	Versandregabe	7700 x 7700 x 3000	61	06.02.2019 19:02	07.02.2019 09:23
41186ORS	Jumbo Hängerzug	Ladentherapie OLB erfolgreich	Versandregabe	7700 x 7700 x 3000	77	06.02.2019 16:39	07.02.2019 09:25
41187ORS	Jumbo Hängerzug	Ladentherapie OLB erfolgreich	Versandregabe	7700 x 7700 x 3000	67	06.02.2019 18:48	07.02.2019 13:48
41188ORS	Jumbo Hängerzug	Ladentherapie OLB erfolgreich	Versandregabe	7700 x 7700 x 3000	81	06.02.2019 20:21	07.02.2019 10:04
41189ORS	Jumbo Hängerzug	Ladentherapie OLB erfolgreich	Versandregabe	7700 x 7700 x 3000	91	06.02.2019 14:34	07.02.2019 13:40
41190ORS	Jumbo Hängerzug	Ladentherapie OLB erfolgreich	Versandregabe	6300 x 9100 x 3000	78	06.02.2019 11:24	07.02.2019 11:36
41191ORS	Jumbo Hängerzug	Ladentherapie OLB erfolgreich	Versandregabe	7700 x 7700 x 3000	70	06.02.2019 07:00	11.02.2019 07:05
41192ORS	Jumbo Hängerzug	Ladentherapie OLB erfolgreich	Versandregabe	7700 x 7700 x 3000	96	06.02.2019 07:00	08.02.2019 09:04
41193ORS	Jumbo Hängerzug	Ladentherapie OLB erfolgreich	Versandregabe	6300 x 9100 x 3000	84	06.02.2019 09:46	07.02.2019 08:24
41194ORS	Jumbo Hängerzug	Ladentherapie OLB erfolgreich	Versandregabe	7700 x 7700 x 3000	97	06.02.2019 10:31	08.02.2019 09:04
41195ORS	Jumbo Hängerzug	Ladentherapie OLB erfolgreich	Versandregabe	7700 x 7700 x 3000	73	06.02.2019 09:27	07.02.2019 09:59
41196ORS	Jumbo Hängerzug	Ladentherapie OLB erfolgreich	Versandregabe	7700 x 7700 x 3000	81	06.02.2019 07:00	08.02.2019 15:30
41197ORS	Jumbo Hängerzug	Ladentherapie OLB erfolgreich	Versandregabe	7700 x 7700 x 3000	96	06.02.2019 14:43	08.02.2019 08:52
41198ORS	Talladung	Ladentherapie OLB erfolgreich	Versandregabe	13600 x 2600	20	06.02.2019 15:04	07.02.2019 07:51
41200ORS	Jumbo Hängerzug	Ladentherapie OLB erfolgreich	Versandregabe	7700 x 7700 x 3000	87	06.02.2019 12:36	08.02.2019 09:06

ORTEC Routing and Dispatch Tourübersicht mit Tourcheck

„Die positiven Auswirkungen haben sich schnell vor allem in der gestiegenen Geschwindigkeit und Qualität der Transportabwicklung, einer geringeren Fehlerquote und einer deutlich verbesserten Transparenz aller Vorgänge gezeigt.“

Stephan Osterhues,
IT-Leiter bei Ostendorf

Der Nutzen

Der Hersteller und Anbieter von Kunststoffrohren hatte sich im Zuge seiner Digitalisierungsstrategie zum Ziel gesetzt, die Auslieferung von Aufträgen in Verbindung mit Lieferterminezusagen deutlich zu beschleunigen. Dazu sollten die Beladung und die anschließenden Auslieferungstouren der Fahrzeuge optimiert werden. Heute werden die über 8000 monatlich anfallenden Aufträge von drei Disponenten ausschließlich digital auf 2500 bis 3000 Touren verteilt. Die dabei erzielten Verbesserungen sind signifikant: Durch eine erheblich gesteigerte Auslastung der Lkw-Laderäume und Container in Kombination mit einer optimierten Tourenplanung konnten die Versandkosten merklich gesenkt und zudem die Lieferqualität verbessert werden – mit unmittelbaren positiven Auswirkungen auf die Kundenzufriedenheit.

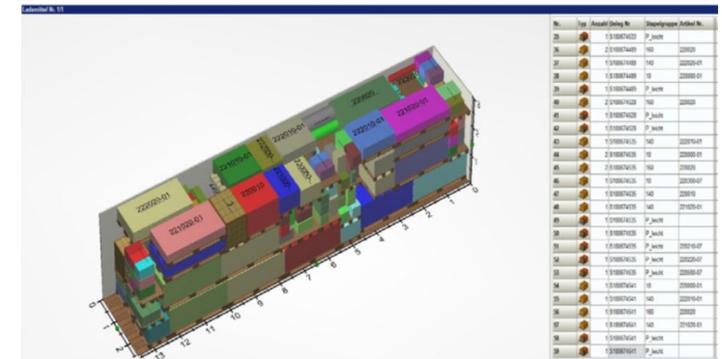
- Vollständig digitalisierte Disposition
- Gesteigerte Auslastung von Lkw-Laderäumen und Containern
- Reduzierte Versandkosten
- Verbesserte Lieferqualität
- Zufriedenere Kunden



Das Fazit

Der umfassende Digitalisierungsprozess bei Gebr. Ostendorf Kunststoffe GmbH erstreckte sich über eine längere Projektphase. ORTEC entwickelte einige spezielle Funktionen, bspw. zu den Themen Avisierung und Versandfreigabe, damit nachgelagerte Prozesse optimal aus der Tourenplanung heraus angestoßen werden können.

Im Rahmen einer sorgfältig geplanten und mit der Einführung des ERP-Systems abstimmt Testphase konnten die ORTEC Laderaumoptimierung und die ORTEC Tourenplanung ihr Potenzial schon vor der offiziellen Inbetriebnahme unter Beweis stellen.



ORTEC Load Building

ortec.com

Bleiben Sie in Kontakt

✕  #TEC **ORTEC**

(k!)⁴

e^x

$\frac{1}{\pi}$

π